

事務所所在地

本店

〒101-8359
東京都千代田区西神田3-8-1
千代田ファーストビル東館3階
Tel. 03-3512-7650 Fax. 03-3512-7660



■交通：JR水道橋駅 西口から徒歩5分
神保町駅 A2番出口から徒歩5分
九段下駅 7番出口から徒歩7分



大阪支店

〒541-0041
大阪府大阪市中央区北浜3-1-22
あいおいニッセイ同和損保淀屋橋ビル8階
Tel. 06-6233-4019 Fax. 06-6233-4001



■交通：淀屋橋駅 1番出口から徒歩1分



貿易保険のこと、お気軽にお問い合わせ下さい。

本店：営業第一部 お客様相談窓口
0120-671-094
FAX 03-3512-7679

動画配信中! 
<https://www.nexi.go.jp/>

大阪支店：お客様相談窓口
0120-649-818
FAX 06-6233-4001

 **NEXI** 日本貿易保険
Nippon Export and Investment Insurance
企画・制作：有限会社ビディア、株式会社MICE研究所 / マンガ：長野亨

海外進出をご検討中の皆さまへ

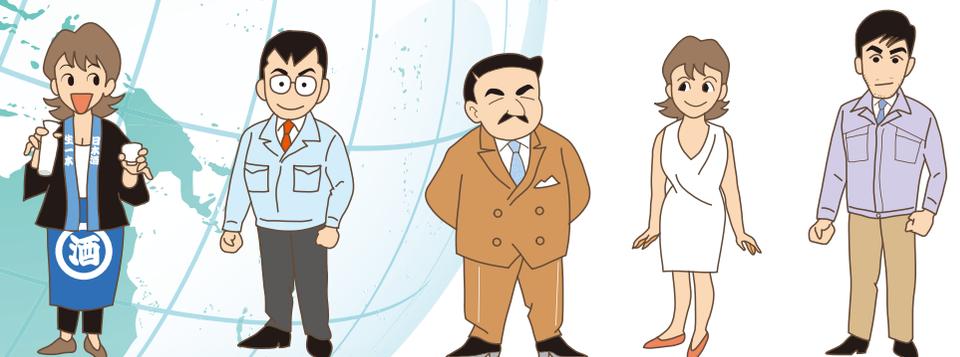
こんな時に役に立つ! **商品概要**

貿易保険

安心してください。

貿易保険に入っていれば大丈夫!

貿易保険で商機拡大!
前払取引、L/C取引からチェンジ!!



 **NEXI**
Nippon Export and Investment Insurance

日本貿易保険

2020年1月版

NEXIが運営する貿易保険ってなに？

日本企業の海外ビジネスをサポートする保険制度です。この制度はこれまで約70年の実績があります。1950年の制度発足以来、政府が運営してきましたが、2001年からは経済産業省が100%出資する日本貿易保険（NEXI＝ネクシー）が運営しています。
（2017年4月にNEXIは政府100%出資の株式会社になりました。）



海外ビジネスは企業を成長させる大きなチャンスですが、国内の取引と比べて注意しなければいけないことがたくさんあります。それらをすべて自社で調べて解決するのはむずかしく費用もかかりますので、法律・規制や契約の問題については弁護士に、取引先の国の情報については日本貿易振興機構（JETRO）に、というように、専門家や支援する組織のアドバイスを受けて、安心してビジネスができるように注意が必要です。

貿易保険は、戦争や災害といった取引先国の政治・経済の情勢による非常危険と、取引先の倒産・不払いといった信用危険をカバーする、いわば海外ビジネスで損をしないための保険です。商品を送った後に集金できなかったという船積後リスクだけでなく、まだ出荷していないが売れなくなってしまうという船積前リスクも補償します。

保険料は条件によって変わりますが、おおむね契約金額の1%です。

※輸送中の物損事故をカバーする海上保険ではありません。

貿易保険はどんなリスクから守ってくれるの？

国のリスク

（カントリーリスク・非常危険）

- 為替取引の制限・禁止、輸入制限・禁止
- 戦争、内乱、革命
- 支払国に起因する外貨送金遅延
- 制裁的な高関税、テロ行為
- 経済制裁
- 収用
- 自然災害、その他、契約当事者の責めによらない事態

取引先のリスク

（信用危険）

- 取引先の破産、破産に準ずる事由
- 代金決済期日からの3カ月以上の不払い（商品クレーム等、輸出者に責ある場合を除く）
- 外国政府等を取引先とする場合には、輸出契約等の一方的キャンセルについてもカバー

これらの事態発生により...

貨物を船積できないことにより被る損失



貨物代金が回収できないことにより被る損失



貿易保険の5つの活用事例をご紹介します！

貿易保険と海上保険の違い

取引の保険

物の保険

貿易保険

海上保険



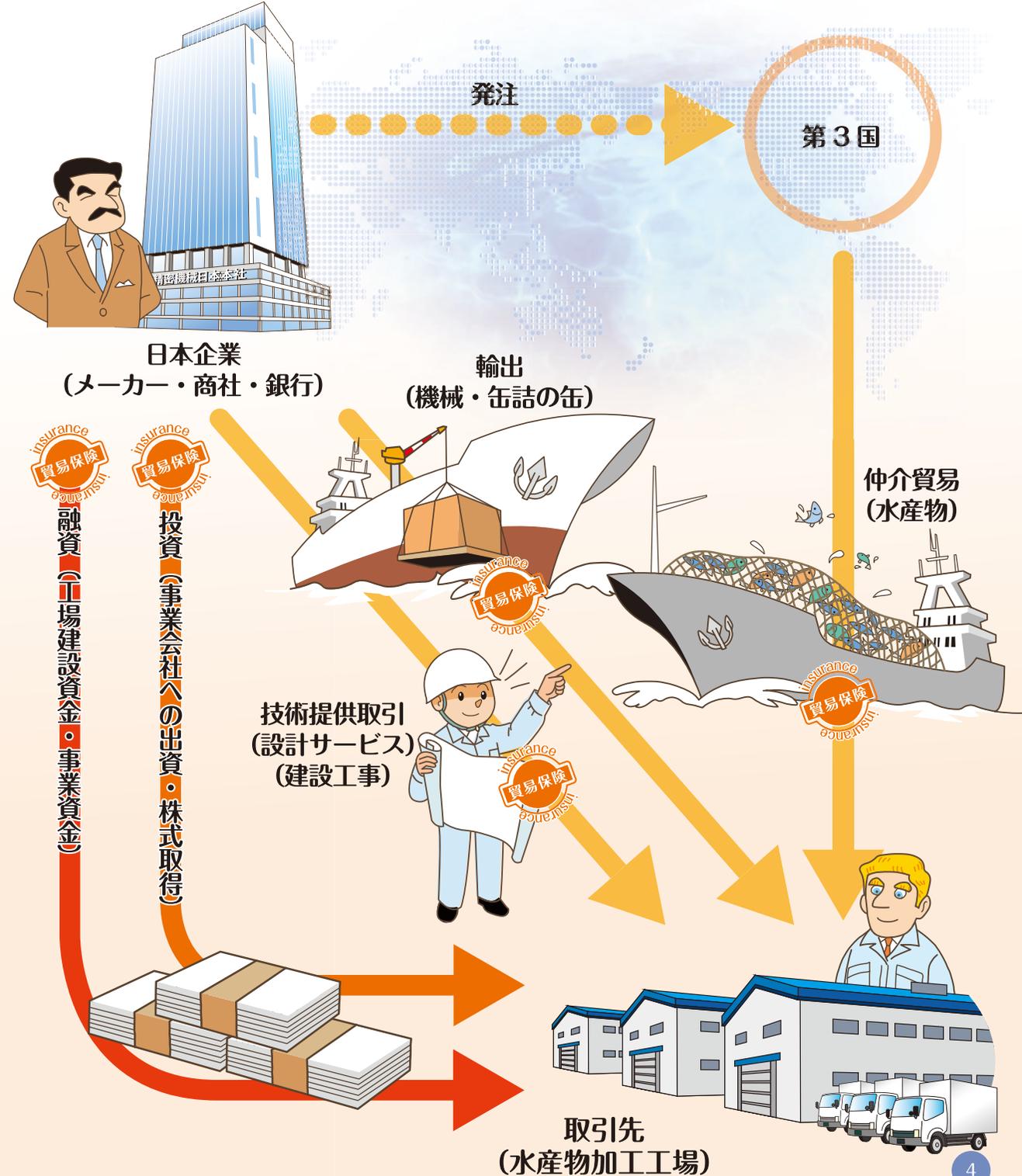
貨物を船積できないこと、
貨物代金が決済されないこと、
投資先が事業継続不能となること、
貸付金が償還されないこと、
などにより受ける損失をカバーする保険

輸送途中で輸出貨物自体が
損害(破損、水ぬれ、盗難)を受
けたことによる損失をカバー
する保険(貨物保険)

貿易保険の概要

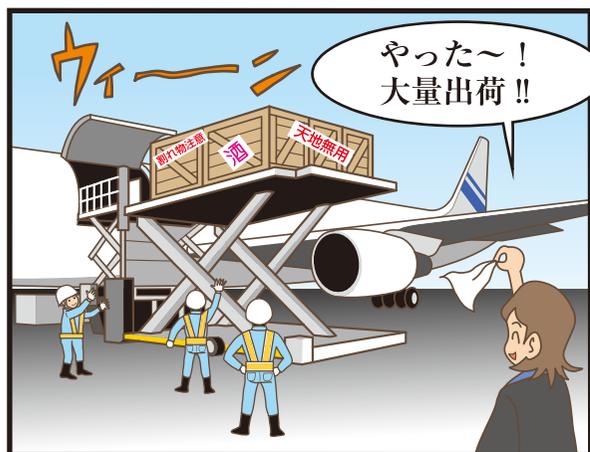
～輸出と投融資に対する保険～

例) 水産物加工工場プロジェクトのケース



代金をきちんと支払ってもらえるか不安？

(商品発送後の販売代金回収不能の例：信用危険)



と…るが…



海外との取引で心配なのが代金回収についてです。貿易保険を利用すればその不安を軽くできます。

商品を発送した後に取引先の倒産や、代金不払いが発生した場合にはどうすればいいのでしょうか。催促を続ける、訴訟を起こすこともできますが、それで回収できる保証はありません。また、もしも回収できても時間や費用がかかることで皆さんの会社の資金繰りに影響を及ぼしかねません。貿易保険に入っていれば代金未回収時の損失を補償できます。

貿易保険はみなさんが積極的に輸出取引できるようサポートします。

こんな時に保険金をお支払いします。

取引先が支払期限を3か月過ぎても代金を支払わなかった場合

取引先が破産した場合

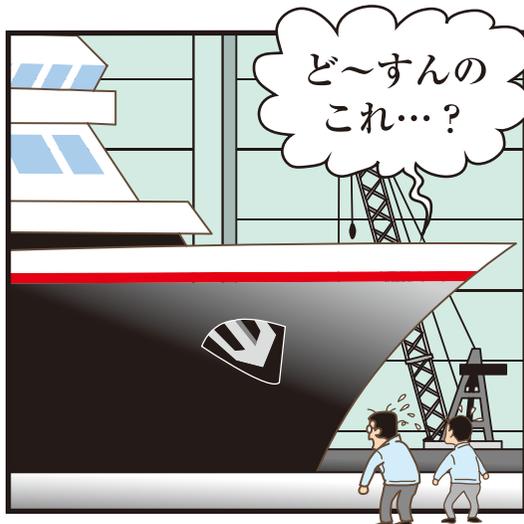
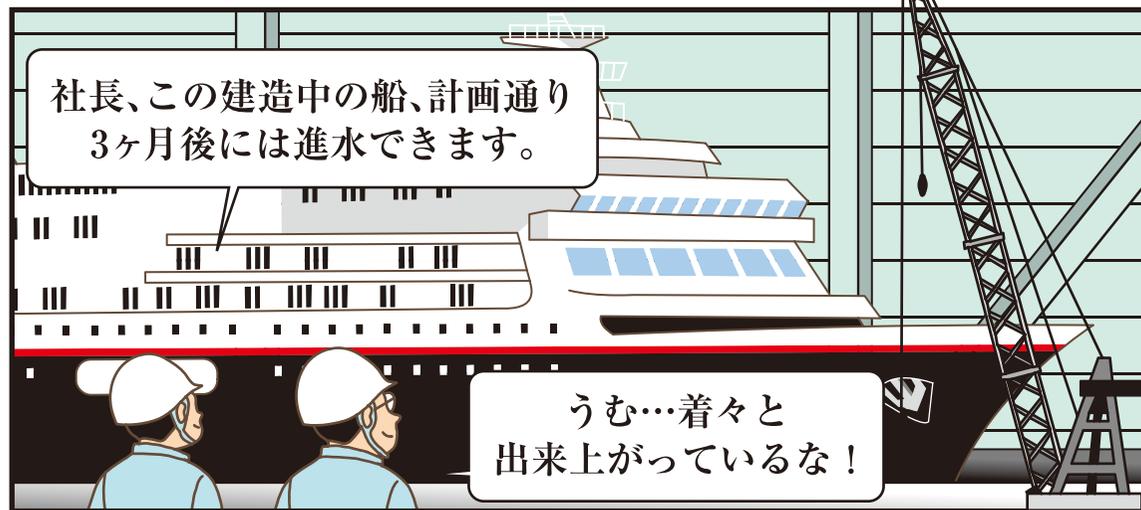
最大で販売金額の **95%*** をお支払いします。

*保険商品によって変わります。



出荷前に取引先が破産してしまったら？

(商品発送前の発注元破産の例：信用危険)



貿易保険は商品発送前に取引先の破産などで輸出できなくなった場合の損失も補償できます。

受注後、商品の製造中に取引先が破産してしまった場合、手元には出来上がった製品と仕入れた材料が残ります。受注生産の場合には特別仕様の製品であることも多く、製品の転売や、材料の返品などがむずかしい場合もあります。このような商品出荷前に発生する損失の補償にも貿易保険がお役にたちます。

貿易保険は商品を製造中・仕掛中の不安も解消します。

こんな時に保険金をお支払いします。

取引先が破産した場合

取引先が外国政府の場合における一方的な契約キャンセル

※2 最大で損失額の **90%** ※3 をお支払いします。

※1 G格に限られます。

※2 期待利益や船手配の費用は損失額に含まれません。 ※3 保険商品によって変わります。



取引先の国で戦争がはじまったら？

(カントリーリスクによる販売代金回収不能の例：非常危険)



貿易保険はカントリーリスクによる代金不払いの場合の損失も補償できます。



戦争や内乱、経済制裁によって取引先の国から貨物代金の送金ができなくなってしまうことがあります。またその国の経済状況によって外貨取引が制限されることもあります。そのようなカントリーリスクによる代金不払いの損失についても貿易保険は補償しますので、取引先の信用不安だけでなく、その国の政情・経済不安のリスクについても併せて対処できます。

貿易保険は取引先国の政情不安にも対応します。

こんな時に保険金をお支払いします。

為替取引制限・禁止
外貨送金遅延

経済制裁
輸入制限・禁止

戦争
内乱
革命

自然災害

非常危険による販売代金回収不能の場合・・・

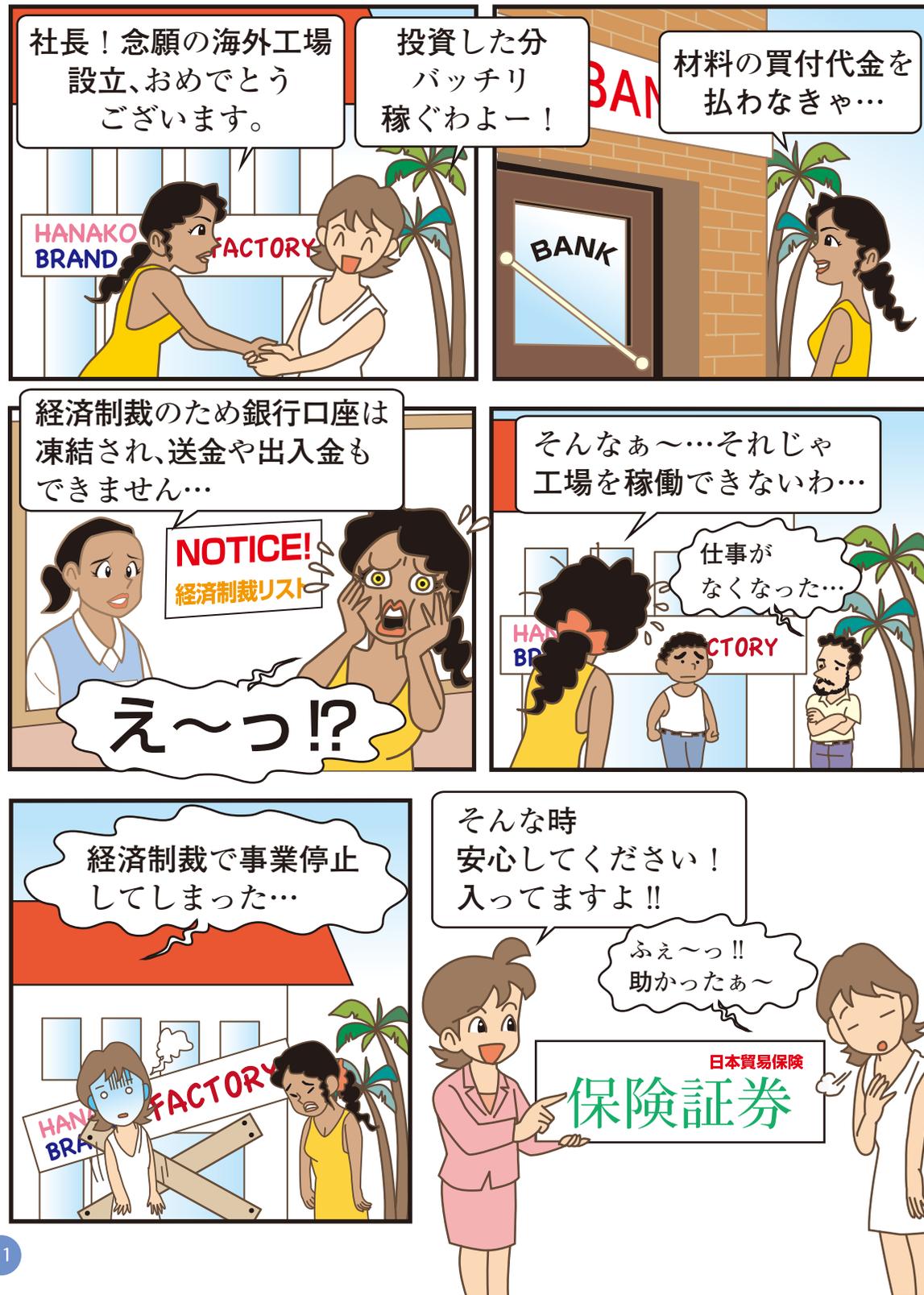
最大で販売金額の **100%**※をお支払いします。

※貿易一般保険の場合。保険商品によっては異なります。



投資先のカントリーリスクは怖くない!

(経済制裁による出資金の損失例：海外投資保険)



貿易保険は戦争、国有化、権利侵害、経済制裁などによる事業休止、事業不能の損失に対して保険金をお支払いします。

海外に現地法人を設立したり外国企業に出資する日本の会社も増えてきました。投資先の工場の稼働や業績が順調でも、災害やテロ、戦争など不測の事態で工場が稼働できなくなり、事業休止や事業継続不能になるおそれがあります。投資先国を決定するとき、またはすでに進出している場合でも、貿易保険を利用すればそのようなカントリーリスクによって被った事業休止や事業継続不能にともなう損失に対して保険金を受取ることができます。

貿易保険はみなさんの海外投資もサポートします。

こんな時に保険金をお支払いします。

戦争、内乱、革命、テロ、天災(洪水、地震など)、政府・軍などによる権利侵害によって...

事業継続が
できなくなった
『事業継続不能』

1か月以上事業を
休止してしまった
『事業休止』

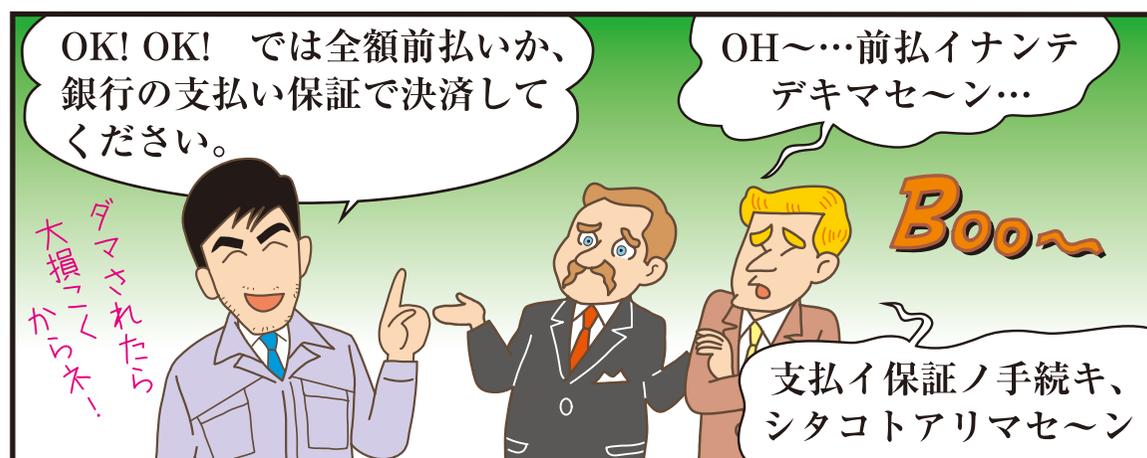
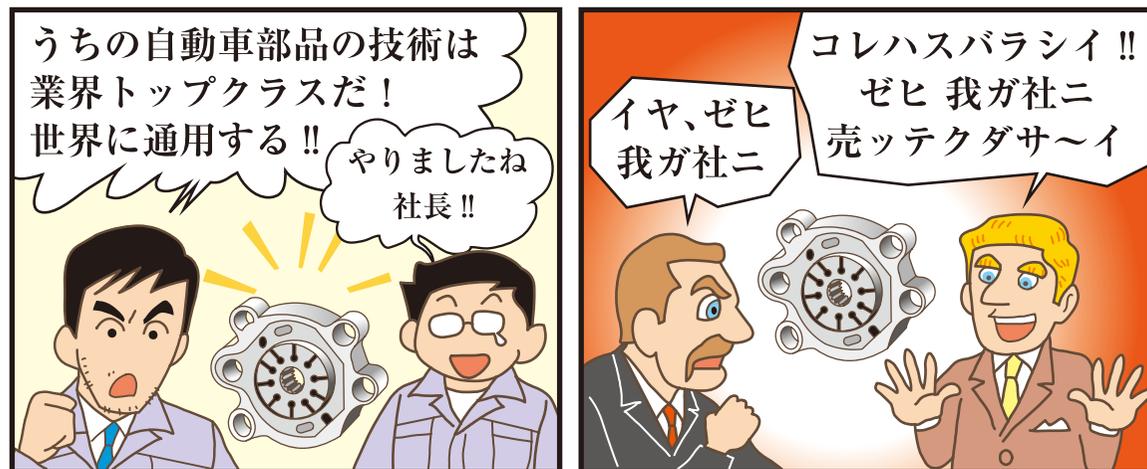
投資企業の簿価純資産の持ち分の目減りを対象に、

最大で損失額の**100%**をお支払いします。



取引先が後払いでないと契約してくれないときは？

(信用危険の担保により取引条件の選択肢がふえる)



貿易保険に加入すれば、取引先が希望する代金の後払いでの契約の不安を軽減することができます。

海外企業と契約する時に代金支払いに関する交渉は非常に大切です。取引先が前払いに応じられない場合は銀行の支払保証を受けることもできますが、これは複雑な手続きが必要であるなど、様々な条件があるので取引先が応じてくれない場合もあります。また、後払いで契約する場合、支払期間の延長など不利な条件を取引先に提示される場合もあります。貿易保険では代金回収の信用危険を補償しているので、代金回収リスクに関する不安を軽減することができます。

貿易保険を利用することで支払方法にこだわらず海外企業と契約できるようになります。

こんな時に保険金をお支払いします。

取引先が期限を3か月過ぎても代金を支払わなかった場合

取引先が破産した場合

最大で販売金額の **95%**※をお支払いします。

※中小企業・農林水産業輸出代金保険の場合。他の保険商品では90%となります。



主な保険の種類

※輸出契約1件が保険契約の単位となります。

個別保険

・リスクを感じる取引に保険をかけたい

→ YES
→ NO

単発取引

継続取引

(取引先一社と継続的に月に数回の取引がある)

役務提供・仲介貿易の場合はこちら

輸出のみの契約

一契約の取引は5,000万円以下である

決済が船積から180日以内である

汎用品のため転売可能であり、船積前はカバー不要

資本金10億円未満の中堅企業又は中小企業者、もしくは農林水産業従事者等である

保険料を一年分先払いでも構わない

・輸出・仲介取引すべてに保険をかけリスクヘッジしたい

包括保険

※原則海外の取引先が5社以上あり、それらの取引先との1年間の全取引について付保することで低廉な保険料率が適用されます。

決済条件は単純なもので、取引先ごとのカバー範囲は同じで良い (同じような条件で取引している社が複数ある)

汎用品のため転売可能であり、船積前はカバー不要

海外投資

出資分の
カントリーリスクを抑えたい

貿易一般保険(個別)

お支払い率	船積前	非常危険	60~95%
		信用危険	60~80%
船積後	非常危険	100% ※	
	信用危険	90%	

輸出契約・仲介貿易契約が対象

- リスクを感じる取引を選択して利用可能
- 船積前・船積後の非常危険及び信用危険による損失をカバー
- ※お客様のご希望により97.5%も可能です。

中小企業・農林水産業輸出代金保険

お支払い率	船積前	非常危険	対象外
		信用危険	対象外
船積後	非常危険	95%	
	信用危険	95%	

中堅・中小企業及び農林水産業従事者等向けの保険
日本からの輸出契約のみを対象

- リスクを感じる取引を選択して利用可能
- 船積後の非常危険及び信用危険による損失をカバー (船積前は対象外)
- 提携金融機関の紹介によるご利用は、保険料が10%割引

限度額設定型貿易保険

お支払い率	船積前	非常危険	90%
		信用危険	90%
船積後	非常危険	90%	
	信用危険	90%	

輸出契約・仲介貿易契約を対象
海外の特定の取引先との反復・継続取引に適用した年間契約の保険

- 輸出契約毎の保険申込が不要
- 保険料は年払い
- 一年間の取引全てについてカバー
- 保険金対象を限度額設定する

簡易通知型包括保険

お支払い率	船積前	非常危険	オプション
		信用危険	オプション
船積後	非常危険	97.5%	
	信用危険	90%	

輸出契約・仲介貿易契約を対象
事前に締結した包括保険契約の対象取引全てに対する年間契約の保険

- 海外の複数の取引先との反復・継続的な取引向き
- 船積前付保はオプション (非常危険80%、信用危険80%)

貿易一般保険(企業総合)

お支払い率	船積前	非常危険	80%
		信用危険	80%
船積後	非常危険	97.5% ※	
	信用危険	90%	

輸出契約・仲介貿易契約を対象
事前に特約書で定めた取引全てに対する年間契約の保険

- 海外の複数の取引先との反復・継続的な取引向き
- ※お客様のご希望により100%とすることも可能です。

海外投資保険

お支払い率	非常危険	最大100%
-------	------	--------

海外投資を対象として、カントリーリスクにより発生する損失をカバーする保険

- カバー事由は以下3つの中から自由に選択可能
- ①収用または権利侵害リスク
- ②戦争または不可抗力リスク
- ③外貨送金不能リスク

上記以外にも保険商品がございます(例:技術指導、ライセンスなど)。また、損害保険会社が販売する保険商品を再保険として取り扱っています。

保険の引受方針

国別の引受方針



- カントリーリスクに応じて各国を **A~Hの8ランク** に分類し、ランクに応じた保険料率を適用します。
- カントリーリスクの高い国は、引受金額や決済期間を一部制限しています。

※P23.24 をご参照してください。

海外取引先の格付・与信枠

- 取引先の信用状態に応じて **格付** し、与信枠を設定します。
- **格付** に応じた保険料率を適用します。

名簿区分		定義	
G	Government	政府機関、政府関連機関、及び国際機関等	EE (優良)
E	Enterprise	民間企業	EA (良)
S	Security	銀行 (G に区分される銀行を除く)	EF (可)
P	Provisional	上記のいずれにも該当しない者	EC (注意)



※EC以下は原則信用危険をカバーできません。ただし信用状 (L/C) があれば、カバーできる場合があります。

提携金融機関

<111機関>

提携金融機関を通して中小企業・農林水産業輸出代金保険をご利用いただくと、保険料が10%割引になります。

都道府県別金融機関全リスト

(五十音順、一部を除く)

北海道・東北地方

- 北海道 旭川信用金庫・帯広信用金庫・大地みらい信用金庫
北洋銀行・北海道銀行・稚内信用金庫
- 青森県 青森銀行
- 岩手県 岩手銀行・東北銀行
- 宮城県 七十七銀行
- 秋田県 秋田銀行・北都銀行
- 山形県 荘内銀行・山形銀行
- 福島県 東邦銀行

近畿地方

- 三重県 三重銀行
- 滋賀県 滋賀銀行
- 京都府 京都銀行・京都中央信用金庫
- 大阪府 池田泉州銀行・大阪シティ信用金庫
関西みらい銀行・北おおさか信用金庫
- 兵庫県 尼崎信用金庫・播州信用金庫・みなと銀行
- 奈良県 南都銀行
- 和歌山県 紀陽銀行

中部地方

- 山梨県 甲府信用金庫・山梨中央銀行
- 長野県 飯田信用金庫・諏訪信用金庫・長野信用金庫
八十二銀行
- 新潟県 第四銀行・北越銀行
- 富山県 富山銀行・富山第一銀行・北陸銀行
- 石川県 北國銀行
- 福井県 福井銀行・福井信用金庫
- 岐阜県 岐阜信用金庫・十六銀行・東濃信用金庫
- 静岡県 遠州信用金庫・静岡銀行・静岡焼津信用金庫
静岡信用金庫・浜松磐田信用金庫
- 愛知県 岡崎信用金庫・瀬戸信用金庫・豊橋信用金庫
名古屋銀行・西尾信用金庫・碧海信用金庫

中国・四国地方

- 鳥取県 鳥取銀行
- 島根県 山陰合同銀行
- 岡山県 玉島信用金庫・中国銀行・トマト銀行
- 広島県 広島銀行・広島信用金庫・もみし銀行
- 山口県 山口銀行
- 徳島県 徳島大正銀行
- 香川県 香川銀行・百十四銀行
- 愛媛県 伊予銀行・愛媛銀行
- 高知県 四国銀行

九州・沖縄地方

- 福岡県 北九州銀行・筑邦銀行
西日本シティ銀行・福岡銀行
- 佐賀県 佐賀銀行
- 長崎県 親和銀行
- 熊本県 熊本銀行・肥後銀行
- 大分県 大分銀行
- 宮崎県 宮崎銀行
- 鹿児島県 鹿児島銀行・鹿児島相互信用金庫
- 沖縄県 沖縄銀行・琉球銀行

関東地方

- 茨城県 常陽銀行・筑波銀行
- 栃木県 足利銀行・栃木銀行
- 群馬県 しののめ信用金庫・東和銀行
- 埼玉県 埼玉縣信用金庫・埼玉りそな銀行・武蔵野銀行
- 千葉県 京葉銀行・千葉銀行・千葉興業銀行
- 神奈川県 横浜銀行
- 東京都 朝日信用金庫・きらぼし銀行・城南信用金庫
城北信用金庫・巣鴨信用金庫・西武信用金庫
多摩信用金庫・東京東信用金庫
商工中金・農林中金・りそな銀行・JA共済連・JF共水連

保険料の目安

～輸出契約単位払い～

お気軽に
ご相談
ください。

輸出契約額：100万円
 決済条件：船積後60日での支払い
 取引相手：「EF」格を取得

	中小企業・農林水産業輸出代金保険		貿易一般保険 (個別保険) ※船積前期間30日
	通常	※優遇条件 (10%割引) 適用後	
アメリカ 向け (A カテゴリ)	¥6,340 (0.634%)	¥5,710	¥9,610 ¥10,000 (0.961%)
韓国 向け (B カテゴリ)	¥7,130 (0.713%)	¥6,420	¥10,890 (1.089%)
中国 向け (C カテゴリ)	¥8,240 (0.824%)	¥7,420	¥12,930 (1.293%)
タイ 向け (D カテゴリ)	¥9,230 (0.923%)	¥8,300	¥14,460 (1.446%)
ロシア 向け (E カテゴリ)	¥10,450 (1.045%)	¥9,410	¥17,370 (1.737%)
ブラジル 向け (F カテゴリ)	¥11,120 (1.112%)	¥10,010	¥18,390 (1.839%)
カンボジア 向け (G カテゴリ)	¥13,870 (1.387%)	¥12,480	¥24,030 (2.403%)
パキスタン 向け (H カテゴリ)	¥16,420 (1.642%)	¥14,780	¥26,190 (2.619%)
最低保険料	¥3,000	¥3,000	¥10,000

※右記の国カテゴリは、
2019年8月現在のものです。

※()内の数値は、契約金額に占める保険料の割合を概算で表したものです。

保険料の目安

～1年分一括払い～

保険金支払限度額：1,000万円
 決済条件：船積後60日での支払い
 取引相手：「EF」格を取得

	限度額設定型貿易保険		備考
	1年分一括払い ※	一ヶ月あたり 左記を1/12に 置きなおした場合	
アメリカ 向け (A カテゴリ)	¥311,000/年 (3.110%)	¥25,916/月	年間の取引の状況によっては、貿易一般保険(個別保険)や 中小企業・農林水産業輸出代金保険よりも保険料が安くなる場合があります。
韓国 向け (B カテゴリ)	¥352,300/年 (3.523%)	¥29,358/月	
中国 向け (C カテゴリ)	¥410,600/年 (4.106%)	¥34,216/月	
タイ 向け (D カテゴリ)	¥461,900/年 (4.619%)	¥38,491/月	
ロシア 向け (E カテゴリ)	¥523,400/年 (5.234%)	¥43,616/月	
ブラジル 向け (F カテゴリ)	¥558,600/年 (5.586%)	¥46,550/月	
カンボジア 向け (G カテゴリ)	¥697,800/年 (6.978%)	¥58,150/月	
パキスタン 向け (H カテゴリ)	引受しておりません		
最低保険料	¥3,000		

※中小企業の方は二回払いのご相談も可能です。

～年払い～

出資金額：
1,000万円
(元本のみ付保)
 付保率：
95%に設定

海外投資保険
1年分一括払い
¥11,590/年 (約0.122%)
¥14,440/年 (約0.152%)
¥17,195/年 (約0.181%)
¥20,045/年 (約0.211%)
¥24,225/年 (約0.255%)
¥28,025/年 (約0.295%)
¥31,635/年 (約0.333%)
¥41,040/年 (約0.432%)

※リスク3事由のうちの2事由を選択した
場合の保険料となります。
付保率は、最大100%まで任意に設定
可能です。

貿易保険の流れ



Web
1
利用相談
・
利用者登録

NEXIより取引の詳細を伺い、保険ご利用についてアドバイスいたします。

利用者登録後、Webサービスのユーザーページ上で取引先の格付けの有無の確認、信用調査依頼等がお手続きいただけます。

海外取引先の与信審査に基づいて格付けを行います。調査に時間を要する場合がありますので、できるだけ早いタイミングでのご相談をお願いします。

※審査結果によっては、貿易保険の引受ができない場合があります。
※与信審査の期間は通常数週間～1ヶ月程度必要です。
※与信審査には信用調査費の実費のご負担が必要です。

中小企業者または
農林水産業者の方には
取引先の信用調査を8件まで
無料でご提供いたします。

原則、輸出契約等締結日から船積日当日までにお申込下さい。保険をお申し込みいただいた後、NEXIにて保険証券と保険料請求書を発行いたしますので、保険料を指定の期日までにお支払いください。

船積日から代金決済日までが保険責任期間となります。

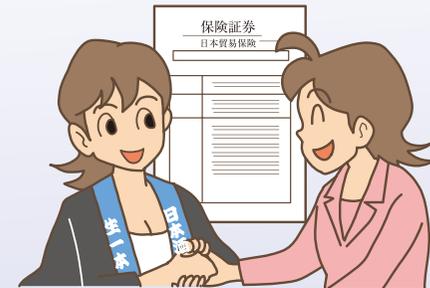


※代金が決済されない場合、45日後までに事故発生のお手続きが必要になります。

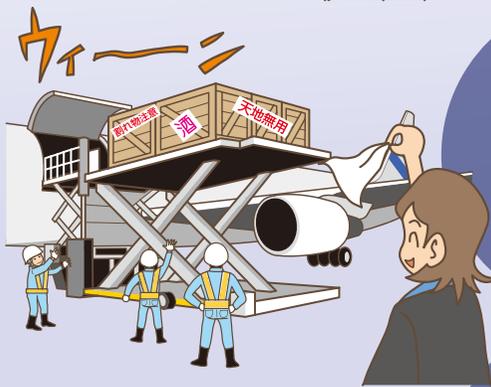


Web
2
取引先の格付取得
(海外商社登録)

取引先の格付取得については、与信管理Gにお問い合わせください。
フリーダイヤル：0120-676-094
電話番号：03-3512-7684



Web
3
保険契約締結



4
船積日
お申込期日

取引先の格付取得以外のご相談は、お客様総合支援Gにお問い合わせください。
フリーダイヤル：0120-671-094

5
代金決済期日

保険責任終了

輸出契約書の主要事項

＜保険引受の観点から、定めていただきたい事項＞

保険金のご請求時には、輸出者・取引先両者のサインのある輸出契約書等が原則必要です。 ※契約書は必ず原本を保管してください。

1. 輸出者等の名称及び住所

NEXIの包括保険などでは「輸出契約締結日から○日以内」と保険の申し込み期限が定まっています。契約書記載の日付とサイン日が異なる場合は、いずれか遅い方を契約締結日とするのが一般的です。

2. 取引先の名称及び住所

3. 取引先と代金支払人が異なる場合は、当該支払人の名称及び住所
(契約書において支払人の意思確認が可能であること)

4. 輸出契約締結日

“何(貨物・貨物の仕様)”を、“いくら(契約金額)”で、“どれだけ(数量)”、契約するのを書面で合意することは、取引の大前提事項。「貨物が発注品と違う!」とクレームされた場合に取引先に主張する際のよりどころとなります。

5. 最終仕向国 例:China

6. 契約金額及び受渡条件

保険責任期間設定に必要。納期認識の違いが不払いの原因になることがあります。書面で合意しておくことにより、トラブルを回避できます。

7. 貨物の名称

船積後の保険責任期間設定に必要。期日が算定出来ない契約は、保険事故となる”不払い”の期日が決まらないことになります。また、一般的に、支払期日を明確にしておかないと、取引先側は自分に有利な期日で解釈する危険性があります。

8. 船積時期

例:January to March, 2020

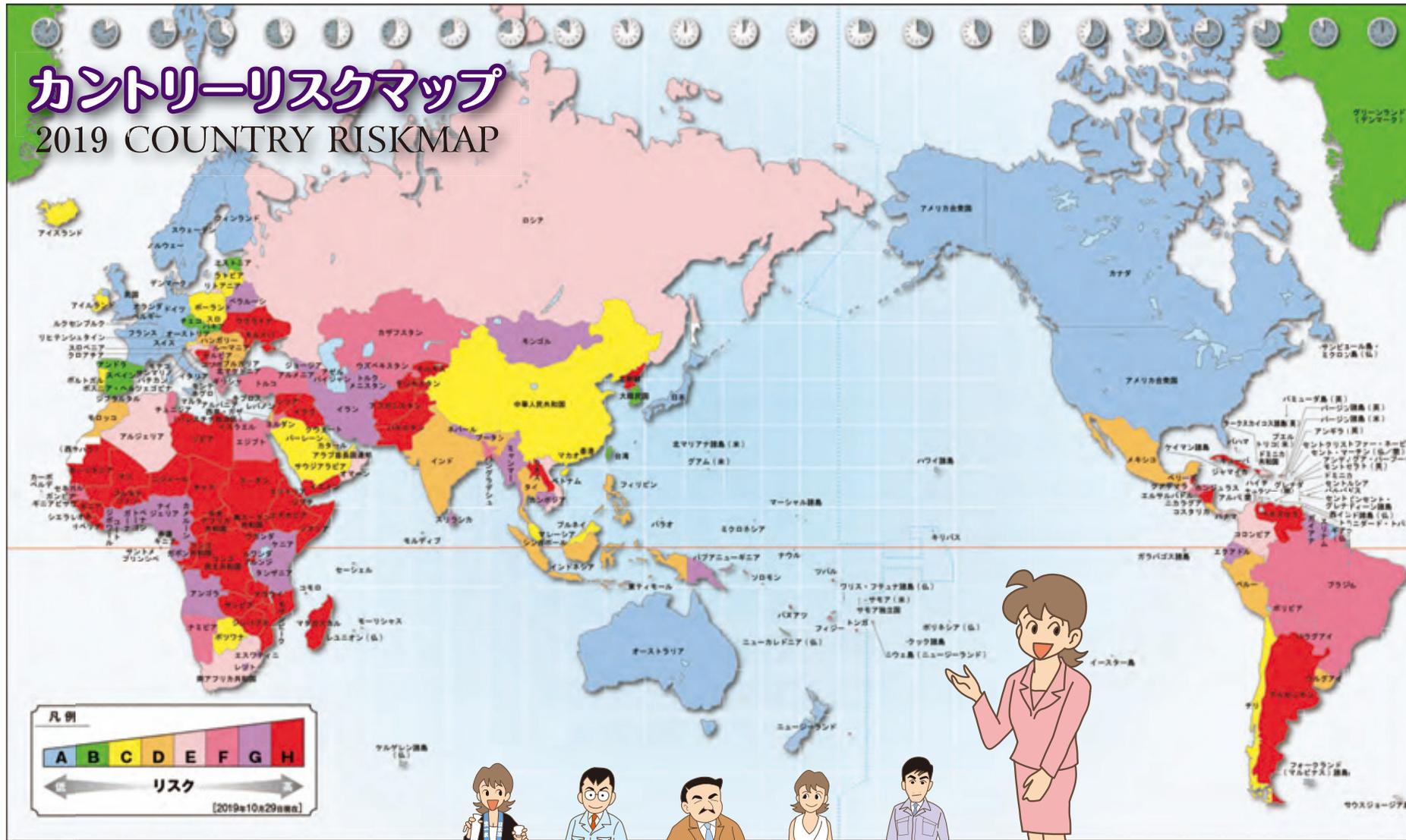
9. 代金の決済時期及び決済方法 例:T/T 30 days after B/L date

※参考

10～ その他事項(可能な限り)

取引に必要な承認や許認可取得、トラブル発生時の仲裁条項、不可抗力な事態が発生した場合の取決め、当該取引独特の確認事項など。

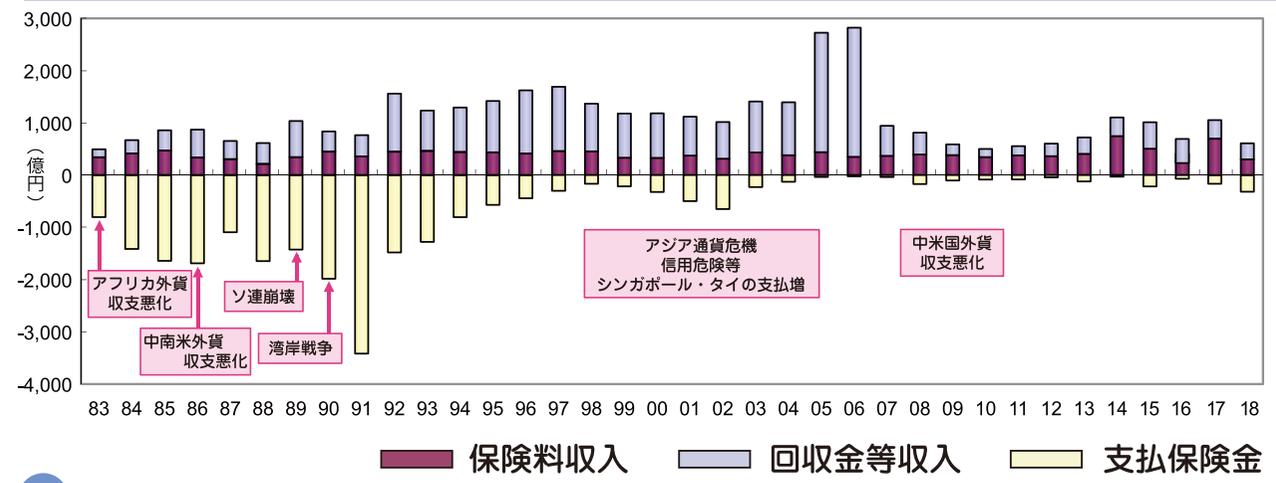
カントリーリスクマップ 2019 COUNTRY RISKMAP



随時改定しておりますので、最新版はホームページをご覧ください。



貿易保険事業の収支状況

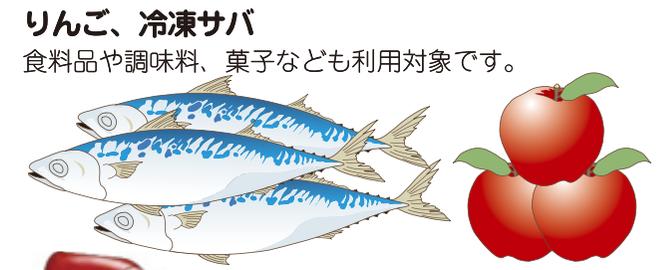


(注) 現金ベース。保険料収入は返還保険料を控除した後の金額。

Q どんな国との取引で利用されていますか？

順位	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度
1	タイ	中華人民共和国	インドネシア	インドネシア
2	中華人民共和国	タイ	中華人民共和国	中華人民共和国
3	大韓民国	インドネシア	タイ	タイ
4	インドネシア	パナマ (船舶)	大韓民国	大韓民国
5	パナマ (船舶)	大韓民国	パナマ (船舶)	パナマ (船舶)
6	インド	台湾	ベルギー	ベルギー
7	トルクメニスタン	メキシコ	アメリカ合衆国	サウジアラビア
8	アメリカ合衆国	アメリカ合衆国	ベトナム	台湾
9	サウジアラビア	ベルギー	フィリピン	アメリカ合衆国
10	ベルギー	インド	インド	ベトナム

Q どのような商品に貿易保険が利用されていますか？



- 2016年度支払保険金額上位5か国**
- 1.ベトナム 信用：20億円
 - 2.チリ 信用：10億円
 - 3.シンガポール 信用：9億円
 - 4.UAE 信用：8億円
 - 5.ナイジェリア 信用：1億円 非常：6億円

- 2017年度支払保険金額上位5か国**
- 1.ブラジル 信用：138億円
 - 2.中華人民共和国 信用：26億円 非常：1億円
 - 3.シンガポール 信用：10億円
 - 4.ロシア 信用：5億円
 - 5.UAE 信用：3億円 非常：2百万円

日本貿易保険 ホームページのご案内

NEXIのホームページにはお取引形態から保険商品をご検討いただけるスキーム図、保険利用までのお手続きの流れをステップごとにご案内している貿易保険の流れなど初めての方にもスムーズに保険をご利用いただけるよう様々なご案内を掲載しております。
また、利用者のインタビューや商品概要や利用事例をわかりやすくまとめた動画も掲載しておりますのでホームページもぜひご覧ください。

NEXI HPはこちら <https://www.nexi.go.jp/index.html>



各種動画をご覧いただくには「貿易保険をご検討中の方」ゾーンの各ページ下方のリンクよりお進みください。

[貿易保険をご検討中の方ページ下方抜粋]

貿易保険がよくわかる！4つの動画をご用意いたしました。こちらをクリック！

- 貿易保険とは?
- 保険商品
- 保険料の目安
- 保険金支払事例紹介
- 貿易保険の流れ

ここからお進みください

貿易保険に入っていれば大丈夫!



海外への事業展開をお考えの方、日本貿易保険がサポートします。

- 取引先のリスク(信用危険)をカバー
 - 契約相手方の破産、破産に準ずる事由
 - 契約相手方の3カ月以上の不払い
 - 外国政府等を相手方とする場合には、輸出契約等の一方的キャンセルもカバー
- 国のリスク(カントリーリスク・非常危険)をカバー
 - 為替制限・禁止、輸入制限・禁止
 - 戦争、内乱、革命
 - 経済制裁
 - 取用
 - 支払国に起因する外貨送金遅延
 - 制裁的な高関税、テロ行為
 - 自然災害、その他、契約者の責によらない事態
- 保険料

保険料は条件によって変わりますが、おおむね契約金額の0.4~1%です。(契約金額100万円の場合の保険料は、4,000円~10,000円程度)

本店：お客様相談窓口 ☎ 0120-671-094

大阪支店：お客様相談窓口 ☎ 0120-649-818

<https://www.nexi.go.jp/> 日本貿易保険 検索